

NÆRINGSGLIV I LIERNE

Nyhetsbrev fra Lierne Næringsforening

Li-snadder i butikkhyllene

Etter langt og godt salgsarbeid har nå Li-snadder fått godkjent to produkt for salg hos Coop i midt-Norge.

I første omgang er det einerrøkt røye, og røkt reinsdyrhjerte som blir å finne i mange av Coops butikker i regionen.

Råvarene til de einerrøkte røyene er produsert lokalt hos Blåfjell AS.

Stor tilstrømming til Pe-Torsa også i år

Det har blitt en tradisjon at det er folksomt i Lierne siste helga i august. I år kom det rundt 6900 tilskuere for å få med seg den 19. utgaven av teatret som foregår i Oppgården.

Denne strømmen av mennesker til kommunen merkes også for mange av bedriftene i Lierne. Mange av handels- og reiselivsbedriftene melder om god omsetning etter at Pe-Torsahelga nå er over.

Tips oss om saker

Har du nyheter/ saker fra din bedrift? Tips oss med en e-post til oykveli@gmail.com



Liernes yngste gründer

Fredrik Totland er 15 år, oppvokst på Rørvik, men med foreldre som kommer fra Sørli. Når han var 10 år flyttet familien hjem til Lierne, og i dag bor han i Mebygda. Han er aktiv innen idrett, med fokus på volleyball og idrett. Og mellom treningene blir det litt dataspill. Men han har også en stor matinteresse, og planen er klar - han skal bli kokk. For tre år siden var han med på «Sommarlovsenterpenørene», der han startet en sommerbedrift og solgte vafler og kaffe i Mebygda. Året etter fikk han tilbud om å selge hamburgere fra ei gatekjøkkenvogn under Li-Martnan. -Etter det spurte pappa om jeg hadde lyst til å starte noe eget innenfor mat, og det ville jeg! Han måtte først søke fylkesmannen om å få stå som bedriftseier, etter som han er under 18 år. Så ble det investert i ei hamburgervogn. -Jeg ikke får ha noe økonomisk ansvar selv, så det er mamma og pappa som står ansvarlig fram til jeg blir 18 år, forklarer Fredrik. I sommer registrerte han bedriften Fredrix. Og under Li-Martnan i sommer fikk han en pangstart. -På lørdagen hadde jeg ikke 5 minutter ledig heller. Etter to dager måtte jeg momsregistrert meg (omsetning på over kr. 50.000), sier Fredrik. Han har som plan å selge mat fra vogna under arrangementene i Lierne, og i ferietiden. -Etter hvert ønsker jeg også å være med på å tilby en smak av Lierne til tilreisende og de som bor her, forteller Fredrik.



Nytt fra Lierne Utvikling

Lierne Utvikling jobber løpende med å tilby bedrifter kompetanseheving. Har din bedrift et behov for kompetanseheving på ett eller flere områder, er det bare å melde dette inn på e-post til Tor Erling Inderdal på adresse: tor@lierneutvikling.no

For tiden planlegger vi å kjøre et HMS-kurs for landbruket. De som er interesserte i å delta på et sånt kurs bes ta melde interesse til Tor Erling.

Ønsker du å komme i kontakt med Lierne Utvikling? Gå inn på hjemmesida vår lierneutvikling.no, og følg oss på facebook: @lierneutvikling

Se mer om næringsutviklinga i Lierne på snapkontoen: Lierneutvikling

Abonnere på nyhetsbrevet?

Ønsker du å få nyhetsbrevet tilsendt på e-post? Send en e-post til oykveli@gmail.com og skriv at du ønsker å abonnere på nyhetsbrevet, så kommer det direkte inn i din elektroniske postkasse!

Fra ved til ryddejobb

Peter Sundvik startet Lierne Tre i 1999, hvor vedproduksjon var tenkt som hovedprodukt. Som tillegg til vedproduksjonen tok han også på seg oppdrag fra NTE på linjerydding av enkelte traséer i Lierne-området. Linjeryddingsoppdragene



ble fort flere, og etter en stund var det så mange oppdrag som kom inn at det ble behov for fler ansatte. Lierne Tre kjøpte opp Li-Bjørk tidlig 2000-tallet, for å kunne benytte seg av mannskapet som fulgte med bedriften. Nå har Lierne Tre vokst ytterligere, og har hele Norge som marked. Peter har i dag ansvar for 13 fast ansatte på helårsbasis, pluss 13 personer som er innleid på kontrakt. -Går man gjennom lønningslista ser man at det stort sett er folk fra Lierne og omegn som er ansatt, og vi har ansatte i alle aldre, forteller Peter. Lierne Tre har hovedkontor på Eidet, på samme område som Sørli Bygg, og etter hvert Arne Bergli AS. Lierne Viltforedling ligger også bare noen hundre meter bort. -At det begynner å bli et levende bedriftsmiljø på Eidet er fantastisk, og noe som vi håper alle bedriftene kan dra veksler på framover, sier Peter. I 2014 kom bedriften inn på markedet for rydding og hogst langs jernbanelinjene, og Bane Nord er per i dag den største kunden til Lierne Tre. Men bedriften leverer også manuell skogshogst, spesialfelling inne på gårder og nære hus og stubbefjerning. -Vi leter også hele tiden etter områder å utvikle oss videre på. Nå har vi begynt å se på mulighetene innenfor ulike vernede utmarksområder, hvor vi kan bidra med å holde uønskede arter borte fra faunaen. Dette tror vi på sikt kan være et marked som har behov for våre tjenester, avslutter Peter.